



das **WIR.**



Vom Handwerk fürs Handwerk

Jahresleistungsbericht 2024/2025



INHALT

Editorial	03
ICH bin SHK	04
Branchenblick	06
das WIR. deine Gemeinschaft	08
das WIR. dein Netzwerk	18
das SEP. alles drin	26
das WIR. kauft ein	28
das WIR. tritt auf	34
das WIR. hilft	42
das WIR. Austria	48
Terminübersicht	51

IMPRESSUM

Verantwortlich für den Inhalt:

SHK eG

Zeiloch 13, 76646 Bruchsal

Telefon: +49 7251 93245-0

Telefax: +49 7251 93245-99

E-Mail: kontakt@dasWir-shk.de

Vorstandsvorsitzender: Sven Mischel

Vorstand: Thorsten Renk

Vors. d. Aufsichtsrats: Peter Ullrich

Sitz der Gesellschaft: Bruchsal

USt-IdNr.: DE327863063

Bildquellen: SHK-Archiv, SHK-Lieferantenpartner, Shutterstock



VOM HANDWERK FÜRS HANDWERK

Die SHK eG ist mehr als nur eine Verbundgruppe des SHK-Fachhandwerks – sie ist eine Genossenschaft! Während andere Verbundgruppen oft von externen Investoren oder Kapitalgesellschaften gesteuert werden, gehört die SHK eG einzig und allein ihren Mitgliedern. Das bedeutet: Entscheidungen werden nicht von außen vorgegeben, sondern im Sinne des Handwerks und seiner Betriebe getroffen – ohne den Druck, Gewinne für externe Anteilseigner zu maximieren.

„Vom Handwerk fürs Handwerk“ – dieses Motto im Jahr 2025 ist kein leeres Versprechen, sondern gelebte Praxis. Durch gemeinsames Einkaufen, abgestimmte Marketingmaßnahmen und den regelmäßigen Austausch profitieren alle Mitglieder. Wirtschaftlichkeit, Zukunftssicherheit und der Zusammenhalt in der Branche stehen im Mittelpunkt.

Genau das unterscheidet die SHK eG von anderen Verbundgruppen: Hier zählt nicht der Profit Einzelner, sondern der Erfolg aller. Wer also eine starke Gemeinschaft sucht, die sich wirklich für das Handwerk einsetzt, ist hier genau richtig.



Die SHK eG unter der Führung von Sven Mischel und Thorsten Renk.

Mehr über die Leistungen deiner SHK-Zentrale und wie wir gemeinsam das Handwerk stärken, erfährst du auf den nächsten Seiten.

Dein Vorstandsteam

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Sven Mischel'.

Sven Mischel
Vorstandsvorsitzender

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Thorsten Renk'.

Thorsten Renk
Vorstand

ICH BIN SHK, WEIL ...



Sven Mischel, Vorstandsvorsitzender der SHK eG.

... es hier um mehr geht als nur ein Geschäft. Weil es nicht irgendeiner ist, der dir etwas anbietet – nur aus Selbstzweck. Weil hier nicht ein Gesellschafter sitzt, der dir erzählt, wie toll die Gemeinschaft ist, während er sich daran bereichert.

Wir sind eine Genossenschaft. **Vom Handwerk fürs Handwerk.** Kein anonymer Konzern, keine Kapitalgesellschaft, die dir eine Dienstleistung verkauft, um daran zu verdienen. Wir sind eine Gemeinschaft – aber nicht als Mittel zum Zweck, um Geld zu kassieren, sondern um das Handwerk zu stärken.

ICH bin SHK, weil wir gemeinsam Stärke beweisen. Im Handwerk stehen wir jeden Tag vor Herausforderungen. Wer sie alleine meistern will, stößt schnell an Grenzen. Doch als Gemeinschaft bündeln wir unser Wissen, unsere Ressourcen und unsere Erfahrung – damit jeder einzelne Betrieb besser aufgestellt ist.

ICH bin SHK, weil wir selbst bestimmen, wohin die Reise geht. In der SHK eG gibt es keine Entscheidungen von oben, keine Vorgaben, die nicht mitgetragen werden. Wir entscheiden demokratisch – nicht auf Basis von Kapitaleinlagen, sondern nach dem Prinzip: **ein Mitglied, eine Stimme.**

ICH bin SHK, weil ich Teil einer Branche bin, die wirklich etwas bewegt. SHK-Handwerksbetriebe sichern Lebensqualität – mit sauberem Wasser, effizienter Wärme und nachhaltiger Energie. Wir stehen für echte Wertschöpfung, für Lösungen, die Menschen täglich brauchen. Wer SHK ist, trägt Verantwortung – und kann mit Stolz sagen: **Ich mache die Welt ein Stück besser.**

ICH bin SHK, weil hier nicht nur von Gemeinschaft geredet wird, sondern sie gelebt wird. Zusammen einkaufen, sich austauschen, gemeinsam Lösungen finden – nicht, weil es irgendjemandem nutzt, sondern weil es uns als Handwerker voranbringt. Unsere Gemeinschaft ist kein Verkaufsargument, sondern eine Haltung.

ICH bin SHK, weil es nicht um mich geht, sondern um UNS.

Weil wir gemeinsam mehr erreichen. Weil wir anpacken, statt nur zu kritisieren. Weil wir das Handwerk nicht nur ausüben, sondern leben.

Sven Mischel
Vordandsvorsitzender

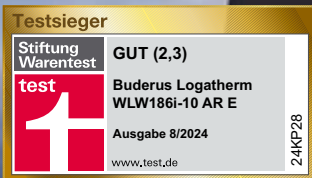
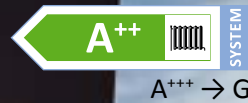
„Gemeinschaft ist kein Zufall, sondern eine Entscheidung.“

Sven Mischel, Vorstandsvorsitzender SHK eG

Eine ausgezeichnete Wahl.

Buderus

Zukunftsfähiges Heizen ist jetzt sehr leise, effizient und äußerst flexibel. Auch Stiftung Warentest ist von unserer neuen Luft-Wasser-Wärmepumpe Logatherm WLW186i-10 AR E überzeugt und hat sie zum Testsieger* ernannt. Weitere Informationen auf: buderus.de/testsieger



*Punktgleich mit dem Produkt eines Wettbewerbers.

Die Klassifizierung zeigt die Energieeffizienz des Systems mit Logatherm WLW186i-10 AR E und Systembedieneinheit Logamatic BC400.

Die Klassifizierung kann je nach Komponenten oder Leistungsgröße abweichen.

*„Ich bin SHK, weil wir in einer starken Gemeinschaft
gemeinsam voneinander profitieren:
Handwerker, Einkaufsverbund und Hersteller.“*

Andreas Christen,
Buderus Deutschland



SHK-BRANCHE 2024: MARKT IM WANDEL

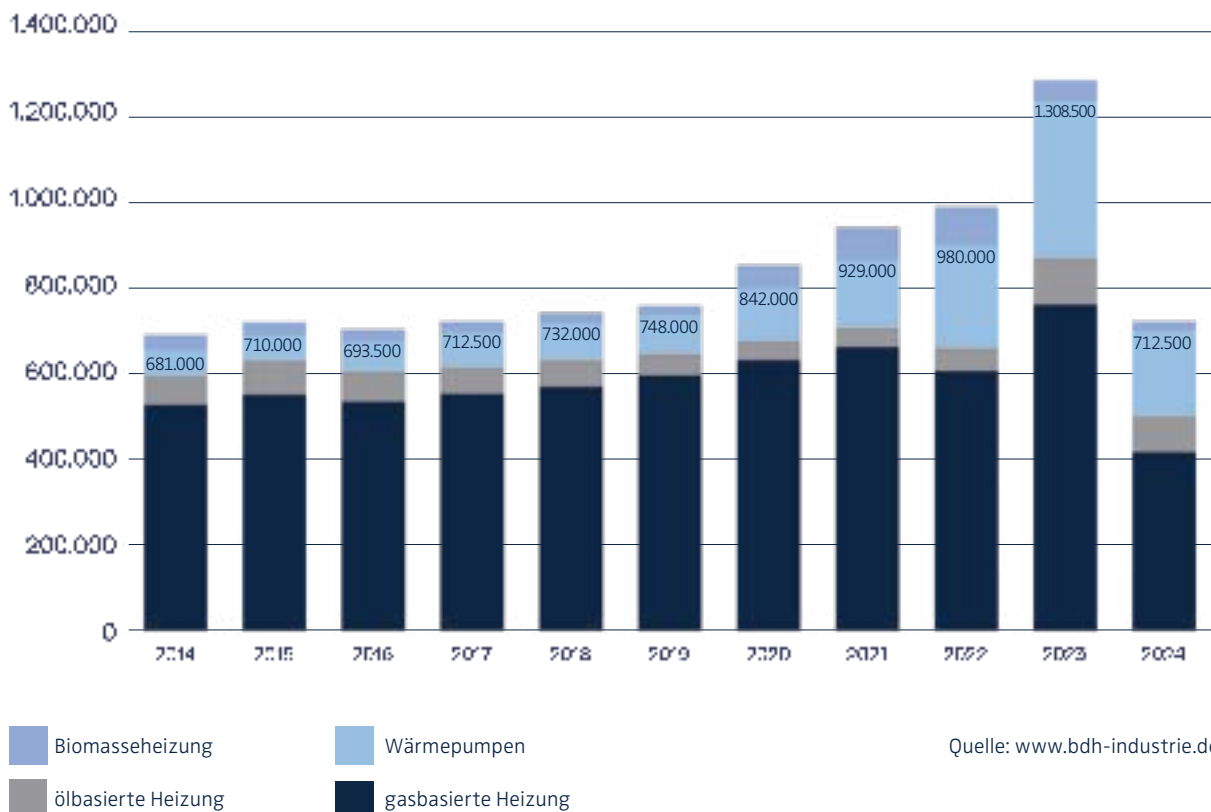
Nach einem insgesamt stabilen Jahr 2023 stand das SHK-Handwerk 2024 vor einer anspruchsvollen Marktlage. Während die Zahl der Unternehmen mit 48.050 Betrieben nahezu konstant blieb, verzeichnete der Zentralverband Sanitär Heizung Klima (ZVSHK) für das Jahr einen leichten Umsatzrückgang auf 61,3 Milliarden Euro – nach 62,8 Milliarden Euro im Vorjahr. Gleichzeitig stieg die Zahl der Beschäftigten laut ZVSHK auf 391.843, was einen leichten Zuwachs im Vergleich zu 2023 bedeutete.



Einbruch im Heizungsmarkt

Besonders herausfordernd zeigte sich die Entwicklung im Bereich der Wärmeerzeuger. Laut Bundesverband der Deutschen Heizungsindustrie (BDH) brach der Absatz im Vergleich zum Vorjahr um 46 Prozent ein. Wurden 2023 noch 1,2 Millionen Geräte verkauft, waren es 2024 nur noch 712.500. Der Rückgang betraf sämtliche Heizungstechnologien, wobei der Einbruch bei Wärmepumpen besonders gravierend ausfiel. Mit einem Absatz von 193.000 Geräten lag der Wert um 46 Prozent unter dem Vorjahresniveau. Der BDH führte die Ursachen für diese Entwicklung vor allem auf die anhaltende Unsicherheit rund um das Gebäudeenergiegesetz zurück. Die komplexen Regelungen und finanziellen Unklarheiten bremsten die Investitionsbereitschaft vieler Verbraucher. Zudem führte die kommunale Wärmeplanung dazu, dass zahlreiche Modernisierungsvorhaben aufgeschoben wurden. Eine positive Entwicklung zeigte sich jedoch bei den Förderanträgen für Wärmepumpen: Allein im Dezember 2024 wurden 46.000 Anträge bewilligt, über das gesamte Jahr hinweg waren es 192.406.

Absatz Wärmeerzeuger in Deutschland 2014–2024 nach Heizungstechnologien



Bad- und Sanitärmarkt mit stabiler Entwicklung*

Während der Heizungsmarkt mit Unsicherheiten zu kämpfen hatte, erwies sich der Sanitärbereich als widerstandsfähiger. Laut Daten der Branchenverbände der Haus- und Gebäudetechnik* lag die Umsatzerwartung für das Jahr 2024 im Inlandsgeschäft bei einem Plus von 0,6 Prozent im Vergleich zum Vorjahr. Erste Entwicklungen deuteten darauf hin, dass Sanierungsaktivitäten im Badezimmerbereich zunehmen, da aufgeschobene Maßnahmen verstärkt umgesetzt werden. Allerdings weist der Zentralverband Sanitär Heizung Klima (ZVSHK) darauf hin, dass die Zahl der sanierten oder neu gebauten Bäder im Jahr 2024 insgesamt rückläufig gewesen sein dürfte. Eine konkrete Quantifizierung dieser Entwicklung liegt bislang nicht vor. (Stand: März 2025)

Trotz dieser positiven Impulse bleibt die Branche mit Herausforderungen konfrontiert. Jens J. Wischmann, Geschäftsführer der VdZ – Wirtschaftsvereinigung Gebäude und Energie e.V. sowie der VDS – Vereinigung Deutsche Sanitärwirtschaft e.V., sieht die Gründe hierfür insbesondere in der schwachen Neubaukonjunktur und einer zurückhaltenden Investitionsbereitschaft. Zudem sei es entscheidend, die Verbraucherunsicherheit durch eine transparente Kommunikation über neue Vorschriften abzubauen und sich an die veränderten Marktbedingungen anzupassen.

* Die Branchendaten Haus- und Gebäudetechnik werden herausgegeben von der VDS – Vereinigung Deutsche Sanitärwirtschaft e.V., der VdZ – Wirtschaftsvereinigung Gebäude und Energie e.V., dem BDH – Bundesverband der Deutschen Heizungsindustrie e.V., dem DG Haustechnik – Deutscher Großhandelsverband Haustechnik e.V., dem VDMA – Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbau und dem ZVSHK – Zentralverband Sanitär Heizung Klima.

BERICHT DES VORSTANDS

Auf der Generalversammlung gab der Vorstand SHK eG einen umfassenden Überblick über das vergangene Geschäftsjahr sowie einen Ausblick auf die Zukunft unserer Genossenschaft.

Wirtschaftliche Entwicklung

Das Jahr war geprägt von wirtschaftlichen Herausforderungen, denen wir mit strategischer Planung und entschlossenem Handeln begegnet sind. Trotz der volatilen Marktlage konnten wir stabile Ergebnisse erzielen und unsere Position im Wettbewerb weiter festigen. Die nachhaltige Entwicklung unserer Genossenschaft steht dabei stets im Fokus unseres Handelns.

Mitglieder und Partnerschaften

Unsere Mitglieder sind das Herzstück der SHK eG. Der kontinuierliche Austausch sowie die enge Zusammenarbeit mit unseren Partnern haben wesentlich zu unserem Erfolg beigetragen. Die Anzahl der Mitglieder ist erfreulicherweise weiter gewachsen, und wir konnten neue strategische Partnerschaften eingehen, um unser Leistungsportfolio weiter auszubauen.

Investitionen und Innovationen

Um für die Zukunft gerüstet zu sein, haben wir gezielt in Digitalisierung, Prozessoptimierung und nachhaltige Technologien investiert. Dies ermöglicht uns, effizienter zu arbeiten und unseren Mitgliedern moderne, zukunftsfähige Lösungen anzubieten. Mit der Implementierung des einzigartigen Portals das SEP. (Service- und Einkaufsportal) haben wir uns für die Aufgaben und Ansprüche der Zukunft gerüstet.

Ausblick

Die kommenden Jahre bringen sowohl Herausforderungen als auch Chancen mit sich. Unser Fokus liegt darauf, das Wachstum der SHK eG weiter zu stärken, Innovationen voranzutreiben und unsere Mitglieder bestmöglich zu unterstützen. Mit einer klaren strategischen Ausrichtung und dem Engagement unseres Teams sind wir bestens gerüstet für die Zukunft.

Abschließend bedanken wir uns bei allen Mitgliedern, Partnern und Mitarbeitenden für ihr Vertrauen und ihre Unterstützung. Gemeinsam gestalten wir eine erfolgreiche Zukunft für die SHK eG. Die Teilnehmer der Generalversammlung verfolgten aufmerksam den Bericht des Vorstandes und erteilten diesem die vollumfängliche Entlastung.



Sven Mischel
Vorstandsvorsitzender



Thorsten Renk
Vorstand



DAS VORSTANDSTEAM DER SHK EG



Die SHK eG wird von Sven Mischel (Vorstandsvorsitzender) und Thorsten Renk (Vorstand) geleitet. Gemeinsam setzen sie sich für eine wirtschaftlich stabile und zukunftsorientierte Entwicklung der Genossenschaft ein.

Thorsten Renk

Position: Seit 2019 Teil des Vorstands der SHK eG, verantwortlich für Finanzen, Zentralregulierung und Personal

Handwerk fürs Zahlenwerk: Bilanzbuchhalter und Steuerfachmann – bringt Überblick, Fachwissen und ein gutes Gespür für Zusammenhänge mit

Überzeugung: Struktur, Weitblick und das richtige Maß an Pragmatismus führen zu tragfähigen Lösungen

Privates: Verheiratet, Vater von zwei Söhnen

Freizeit: Aktiv im Vereinsleben als Handballtrainer, sportlich unterwegs beim Joggen oder beim Handballspiel



Sven Mischel

Position: Seit 2018 an der Spitze der SHK eG als Vorstandsvorsitzender

Handwerk im Herzen: Gelernter Gas- und Wasserinstallateur – weiß, wie der Berufsalltag aussieht und worauf es ankommt

Überzeugung: Entscheidungen müssen tragfähig sein – für heute und morgen. Dafür braucht es Erfahrung, Klarheit und Nähe zur Branche

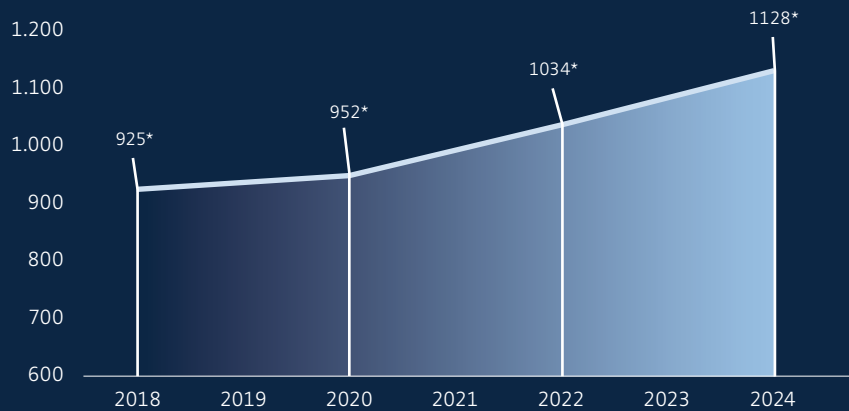
Privates: Verheiratet, Vater einer Tochter

Freizeit: Am liebsten mit dem Wohnmobil unterwegs oder beim Renovieren – was möglich ist, wird selbst angepackt



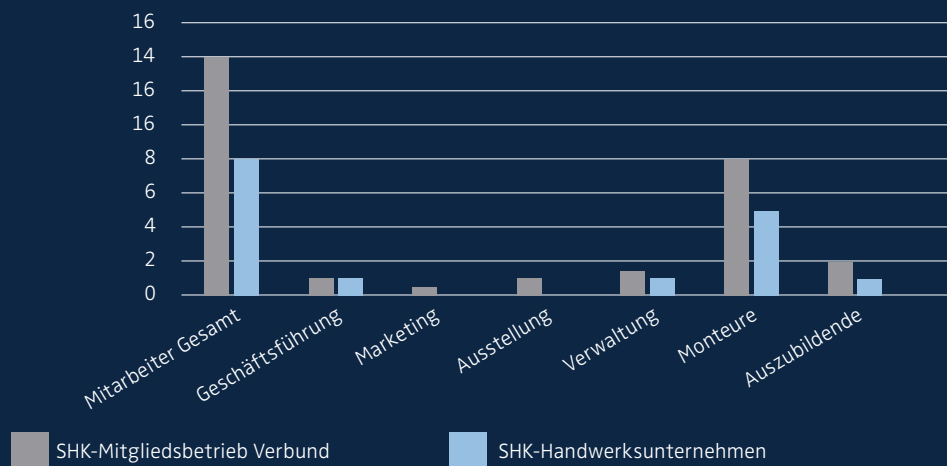
ZAHLEN, DATEN, FAKTEN AUS DEM VERBUND

Mitgliederentwicklung in der SHK eG von 2018 bis 2024.

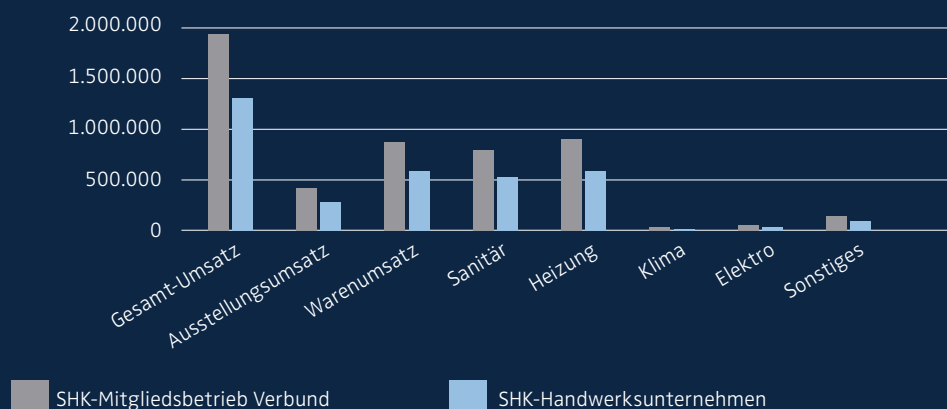


*Stichtag jeweils zum 31.12. des Jahres

Mitarbeiterstruktur im Vergleich zu SHK-Handwerksunternehmen am Markt und Mitgliedsbetrieb SHK eG im Durchschnitt.



Umsatzverteilung im Vergleich zu SHK-Handwerksunternehmen am Markt und Mitgliedsbetrieb SHK eG im Durchschnitt.



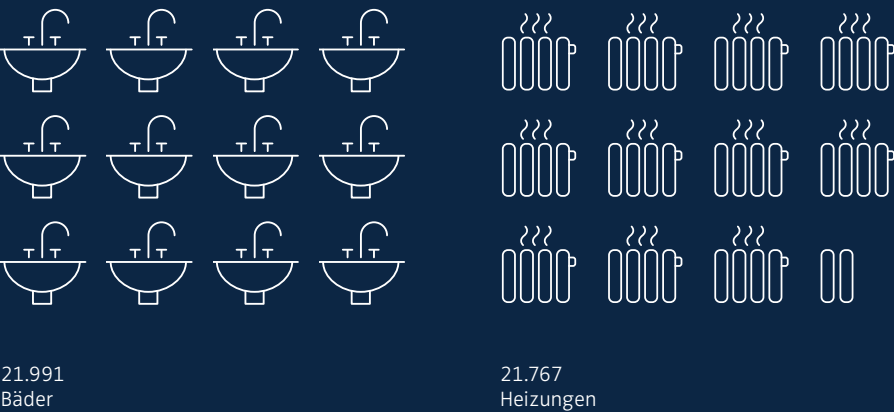
Betriebs- und Ausstellungsfläche Mitgliedsbetriebe SHK eG im Durchschnitt.



Investitionen und Marketinginvestitionen Mitgliedsbetriebe SHK eG pro Jahr im Durchschnitt in Euro.



Anzahl installierter Bäder und Heizungen Mitgliedsbetriebe SHK eG pro Jahr im Durchschnitt.



BERICHT DES AUFSICHTSRATS

Liebe Mitgliedsunternehmen, Kolleginnen und Kollegen unserer SHK eG,

im Namen des Aufsichtsrats präsentieren wir euch unseren Bericht für das Geschäftsjahr 2024. Auch im zurückliegenden Jahr haben wir unsere Aufgaben mit hohem Verantwortungsbewusstsein, Sorgfalt und Engagement wahrgenommen, um die strategische Ausrichtung und wirtschaftliche Stabilität unserer SHK eG zu sichern.

Der Aufsichtsrat hat den Vorstand im Berichtszeitraum kontinuierlich begleitet, beraten und überwacht. Im konstruktivem Dialog wurden alle wesentlichen Entscheidungen intensiv diskutiert und weiterentwickelt. Die regelmäßigen Sitzungen sowie die Arbeit in den Ausschüssen haben maßgeblich dazu beigetragen, die strategische und operative Entwicklung unserer Genossenschaft zu unterstützen.

2024 war ein Jahr voller Herausforderungen – geprägt von wirtschaftlicher Unsicherheit und geopolitischen Spannungen. Trotz dieser Rahmenbedingungen konnte unsere SHK eG stabile Ergebnisse erzielen und ihre Position am Markt behaupten. Der Aufsichtsrat hat gemeinsam mit dem Vorstand die wirtschaftlichen Entwicklungen analysiert und geeignete Maßnahmen zur Sicherung unserer Wettbewerbsfähigkeit diskutiert und begleitet.

Ein zentrales Anliegen war auch in diesem Jahr die nachhaltige Ausrichtung des Unternehmens. Der Aufsichtsrat hat darauf geachtet, dass Umwelt-, Sozial- und Governance-Kriterien (ESG) in die strategischen Überlegungen einfließen. Nachhaltiges Wirtschaften betrachten wir nicht nur als gesellschaftliche Verantwortung, sondern als wesentlichen Baustein für langfristigen unternehmerischen Erfolg.

Der Aufsichtsrat hat die Jahresabschlüsse sowie die Berichte der Wirtschaftsprüfer sorgfältig geprüft. Dabei ergaben sich keine Beanstandungen. Vor diesem Hintergrund hat der Aufsichtsrat der Generalversammlung die Entlastung des Vorstands für das Geschäftsjahr 2024 empfohlen. Die Genossenschaftsmitglieder haben dieser Empfehlung im Rahmen der Generalversammlung einstimmig zugestimmt. Wir danken dem Vorstand ausdrücklich für die umsichtige und verantwortungsvolle Unternehmensführung im vergangenen Jahr.

Auch im kommenden Jahr stehen wir vor wichtigen Aufgaben und Entwicklungen. Der Aufsichtsrat wird den Vorstand weiterhin eng begleiten, um zukunftsweisende Innovationen zu fördern, nachhaltiges Wachstum zu unterstützen und die Interessen unserer Mitglieder und Partner zu wahren.



Peter Ullrich
Vorsitzender
des Aufsichtsrats



Gerald Krenn
Stellv. Vorsitzender
des Aufsichtsrats



Ina Säuberlich
Aufsichtsrätin



Jens Furchtmann
Aufsichtsrat



Stephan Harms
Aufsichtsrat



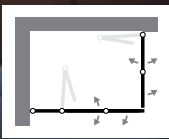


Abbildung zeigt Drehfalttür Eckeinstieg pendelbar mit Festelement.

EXKLUSIV 2.0 DUSCHKABINEN

Die perfekte Wahl für jedes Bad

Qualität und Design auf den Punkt gebracht

Erleben Sie die ideale Kombination aus technischer Perfektion und zeitloser Eleganz mit unserer Duschkabinienserie Exklusiv 2.0. Egal, ob großes oder kleines Bad – dieser Alleskönner bietet für jedes Bedürfnis die passende Lösung.

- ✓ Modern, geradlinig und markant
- ✓ Stabil und langlebig
- ✓ Komfortabel und individuell
- ✓ Große Auswahl an Einbauvarianten – auch geeignet für barrierefreie Bäder

EXKLUSIV 2.0 LIEFERZEIT

**Max. 7 Arbeitstage ab Werk
inkl. Sondermaße**

Selbst Sonderkonstruktionen
mit Schräge bzw. Ausschnitt sind
in nur 9 Tagen lieferbar!

HIER STIMMEN KONZEPT, PREIS UND QUALITÄT

www.hsk.de

„ICH bin SHK, weil ich in über 30 Jahren großartige Menschen kennengelernt habe, gemeinsam erfolgreiche Lösungen entwickelt wurden, unser Tun echten Mehrwert für beide Seiten schafft – ich spüre, dass hier einfach schon an morgen gedacht wird.“

Joachim Schulte,
geschäftsführender Gesellschafter,
HSK Duschkabinenbau KG



DER AKTUELLE AUFSICHTSRAT

Der Aufsichtsrat der SHK eG begleitet die strategische Entwicklung des Verbunds und steht dem Vorstand beratend und kontrollierend zur Seite. Die Mitglieder des Gremiums bringen dabei vielfältige unternehmerische Erfahrung und Branchenkenntnis ein.

Bei der Generalversammlung am 16. Mai 2025 wurde Peter Ullrich von Ullrich Bad-Design aus Bebra einstimmig in seinem Amt bestätigt. Jens Furchtmann, der den Aufsichtsrat über viele Jahre mit großem Engagement unterstützt hat, schied aus gesundheitlichen Gründen aus dem Gremium aus. Für seinen langjährigen Einsatz wurde er mit großem Applaus und einer persönlichen Ehrung verabschiedet. Seine Nachfolge tritt Marcus Fuller von der Fuller GmbH aus Karlsruhe an, der ebenfalls einstimmig in den Aufsichtsrat gewählt wurde. Neben Peter Ullrich und Marcus Fuller gehören dem aktuellen Aufsichtsrat außerdem Ina Säuberlich von Säuberlich – DIE BADGESTALTER in Dresden, Gerald Krenn von der Krenn Schatzinsel GmbH in Waidhofen an der Thaya sowie Stephan Harms von Pruns & Harms aus Ammersbek an.

Gemeinsam unterstützen sie den Vorstand dabei, die nachhaltige Entwicklung und wirtschaftliche Stabilität der SHK eG zu sichern und wichtige Impulse für die Zukunft des Verbunds zu setzen.



Peter Ullrich
(Vorsitzender
des Aufsichtsrats)



Gerald Krenn
(stellv. Vorsitzender
des Aufsichtsrats)



Ina Säuberlich
(Aufsichtsrätin)



Stephan Harms
(Aufsichtsrat)



Marcus Fuller
(Aufsichtsrat)



DER AKTUELLE BEIRAT

Der Beirat der SHK eG setzt sich aus erfahrenen Unternehmern der Branche zusammen und bringt praxisnahe Perspektiven in die strategische Weiterentwicklung des Verbunds ein. Er dient dem Vorstand als beratendes Gremium und fungiert als wichtiges Bindeglied zu den Mitgliedsunternehmen.

Im Rahmen der Generalversammlung 2025 verabschiedete sich Horst Langen von Reding-Langen S.à r.l. nach langjährigem Einsatz aus dem Beirat. Für seine Unterstützung erhielt er großen Dank und Anerkennung seitens des Verbunds. Neu in den Beirat gewählt wurden Martin Langpap von der Voigt GmbH in Geesthacht, Alexander Wächter von der Wächter GmbH in Volkach sowie Winfried Zein von der Zein Haustechnik GmbH in Ranis. Sie ergänzen das bestehende Gremium, dem weiterhin Carsten Holler von der Heinrich Holler GmbH in Krefeld, Sven Geiger von röttinger MEISTER DER ELEMENTE in Ellenberg sowie Pierre Schreckert von der Schreckert GmbH in Naumburg angehören.

Mit ihrer unternehmerischen Erfahrung und Nähe zur Praxis leisten die Mitglieder des Beirats einen wertvollen Beitrag zur Weiterentwicklung der SHK eG – immer mit dem Blick auf die Interessen der Mitgliedsbetriebe und den konkreten Bedarf im Handwerksalltag.



Carsten Holler
(Beirat)



Sven Geiger
(Beirat)



Pierre Schreckert
(Beirat)



Martin Langpap
(Beirat)



Alexander Wächter
(Beirat)



Winfried Zein
(Beirat)

BESCHLÜSSE DER GENERALVERSAMMLUNG

Im Rahmen der Generalversammlung am 16. Mai 2025 wurden zentrale Beschlüsse zur wirtschaftlichen und organisatorischen Entwicklung der SHK eG gefasst.

Entlastung von Vorstand, Aufsichtsrat und Beirat

Die Mitglieder der Genossenschaft sprachen dem Vorstandsteam, bestehend aus Sven Mischel (Vorstandsvorsitzender) und Thorsten Renk (Vorstand), einstimmig die Entlastung für das Geschäftsjahr 2024 aus. Auch Aufsichtsrat und Beirat wurden von der Generalversammlung einstimmig entlastet. Damit wurde das Vertrauen in die Arbeit der Gremien bestätigt.

Prüfung durch den BWGV

Oliver Götz vom Baden-Württembergischen Genossenschaftsverband (BWGV) stellte die Ergebnisse der Jahresabschlussprüfung vor. Die wirtschaftlichen Verhältnisse der SHK eG wurden mit hoher Fachkompetenz und Genauigkeit geprüft. Der Bericht bestätigte die Stabilität und Zukunftsfähigkeit der Genossenschaft.

Feststellung des Jahresergebnisses 2024

Die Generalversammlung stellte das Jahresergebnis 2024 einstimmig fest. Trotz wirtschaftlicher Herausforderungen konnte ein solides Ergebnis erzielt werden, das eine gute Grundlage für die weitere Entwicklung bietet.

Wahlen im Aufsichtsrat und Beirat

Peter Ullrich wurde in seinem Amt als Mitglied des Aufsichtsrats einstimmig bestätigt. Jens Furchtmann schied aus gesundheitlichen Gründen aus dem Gremium aus. Für sein langjähriges Engagement wurde ihm im Rahmen der Versammlung gedankt. Die Nachfolge im Aufsichtsrat übernimmt Marcus Fuller (Fuller GmbH, Karlsruhe), der einstimmig gewählt wurde.

Auch im Beirat kam es zu personellen Veränderungen. Nach langjährigem Engagement wurde Horst Langen von Reding-Langen S.à r.l. feierlich aus dem Gremium verabschiedet. Neu in den Beirat gewählt wurden Martin Langpap von der Voigt GmbH in Geesthacht, Alexander Wächter von der Wächter GmbH in Volkach und Winfried Zein von der Zein Haustechnik GmbH in Ranis. Sie ergänzen das bestehende Gremium und werden gemeinsam mit den anderen Beiratsmitgliedern zur Weiterentwicklung der Genossenschaft beitragen.

Ausblick

Der neu gewählte Beirat wird sich zeitnah konstituieren und die strategischen Themen der kommenden Amtszeit definieren. Vorstand, Aufsichtsrat und Beirat sehen der weiteren Entwicklung der Genossenschaft mit Zuversicht entgegen.



Sven Mischel
Vorstandsvorsitzender



Thorsten Renk
Vorstand

MODERN

REISSER

DEIN BAD STATT EIN BAD

so individuell wie du



JETZT STILWELTEN ENTDECKEN

„Sanitär, Heizung, Installation und Lüftung – dafür schlägt unser Herz seit über 150 Jahren. Als Fachgroßhandel und langjähriger Partner des SHK-Fachhandwerks freuen wir uns über die enge Zusammenarbeit. Vertrauen Sie auf unsere Erfahrung, Top-Marken und starken Service.“

Karsten Voit,
Gesamtvertriebsleiter, REISSER AG



DIE RICHTIGEN ANSPRECHPARTNER FÜR DICH



das **WIR.**

SHK eG – Alles rund um den Verbund

Mail: verbund@daswir-shk.de

Telefon: +49 7251 93245-81

Du hast Fragen zur SHK eG oder zur Mitgliedschaft?
Dann bist du hier richtig. Wir helfen dir gern weiter!



MARKETING.

SHK-Marketing – Für deinen starken Markenauftritt

Mail: marketing@daswir-shk.de

Telefon: +49 7251 93245-82

Du möchtest mehr über unsere Marken
DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER und MEISTER DER ELEMENTE
erfahren oder brauchst Hilfe beim Marketingportal? Melde dich bei uns!



EINKAUF.

SHK-Einkauf – Service- und Einkaufsportal (das SEP.)

Mail: einkauf@daswir-shk.de

Telefon: +49 7251 93245-86



das **SEP.**

Du arbeitest mit dem SEP. oder hast Fragen zu unseren Lieferantenpartnern?
Wir unterstützen dich bei allem rund um den Einkauf.



BERATUNG.

SHK-Beratung – Unsere Services für dich

Mail: beratung@daswir-shk.de

Telefon: +49 7251 93245-83

Ob Fahrzeugleasing, Seminare, Architekturservices, Personalsuche
ERFA-Gruppen oder Stammtische – wir beraten dich gern.



ABRECHNUNG.

SHK-Abrechnung – Zentralregulierung im Blick

Mail: abrechnung@daswir-shk.de

Telefon: +49 7251 93245-84

Fragen zur Zentralregulierung oder zur Abrechnung?
Unser Abrechnungsteam hilft dir weiter.



AUSTRIA.

SHK-Austria – Dein Kontakt in Österreich

Mail: office@shk-austria.at

Telefon: +43 664 80080020

Du bist in Österreich aktiv?
Dann ist das dein direkter Draht zur SHK-Austria.

SEMINARHAUS: PLATZ FÜR AUSTAUSCH & WISSEN

Direkt neben der Zentrale in Bruchsal wird bald unser neues Seminarhaus bezugsfertig. Hier ist Platz für Austausch und neue Ideen entstanden: Ein flexibel nutzbarer Seminarraum für 250 Personen. Für entspannte Pausen steht ein einladender Aufenthaltsbereich mit direktem Zugang zur Terrasse bereit. Im Obergeschoss warten acht moderne Zimmer mit jeweils eigenem Bad. Besonders gelungen: Die Bäder sind nach Themen gestaltet und ausgestattet mit hochwertigen Produkten von über 15 unserer Lieferantenpartner. 2026 wird das Seminarhaus erstmals Bühne unseres Jahreskongresses mit der Generalversammlung.



BRANCHENMESSEN: VOR ORT IM DIALOG

2024 war für uns wieder ein Jahr mit vielen Gelegenheiten zum persönlichen Austausch. Ob in Norddeutschland, im Süden oder direkt vor deiner Haustür – wir waren auf verschiedenen Branchenevents präsent, um mit dir ins Gespräch zu kommen und die Zusammenarbeit mit unseren Partnern zu stärken.

Ein fester Bestandteil unseres Veranstaltungskalenders war die GET NORD in Hamburg vom 21. bis 23. November 2024, wo wir an unserem Stand für Fragen und den persönlichen Dialog zur Verfügung standen. Bereits am 25. September begrüßte dich die SHK-Austria beim Branchentreff DIREKT in Salzburg. Auch beim Branchentreff DIREKT am 9. Oktober 2024 in Hofheim war die SHK eG vertreten. Im Frühjahr 2025 waren wir zudem auf der ISH in Frankfurt am Main vor Ort – einem wichtigen Treffpunkt für alle, die in der SHK-Branche unterwegs sind.



Vor Ort. Für dich.
Für bessere Konditionen



Wir erklären dir vor Ort,
wie du mehr aus deinem Verbund rausholst



SHK-JAHRESKONGRESS 2025 – MITTEN IM ERLEBNIS

Vom 16. bis 18. Mai wurde das Phantasialand zum Treffpunkt für rund 500 Gäste – viele Mitglieder waren mit ihren Familien dabei. Nach der Generalversammlung am Freitag ging es direkt weiter mit einem KI-Workshop. Lukas Bock, Gründer des Start-ups Mercura, führte rund 50 Teilnehmende praxisnah in die Grundlagen der Künstlichen Intelligenz ein und zeigte auf, welche Potenziale KI für das Handwerk bereithält.

Danach war Familienzeit angesagt: das Phantasialand sorgte für strahlende Gesichter bei Groß und Klein. Das Get-together am Freitagabend im Quantum bot Gelegenheit, sich auszutauschen und neue Kontakte zu knüpfen. In diesem Rahmen wurden auch die Best Partner Awards verliehen – eine besondere Auszeichnung für die besten Lieferantenpartner, gewählt von unseren Mitgliedern. Eine Zaubershow sorgte für Staunen und rundete den Abend unterhaltsam ab.

Am Samstag stand die Lieferantenmesse „Technik, die begeistert“ im Mittelpunkt: Unsere Partner präsentierten ihre Neuheiten. Die SHK-Messe-Rallye mit Sammelpass machte es leicht, ins Gespräch zu kommen – mit echtem Mehrwert für beide Seiten. Beim festlichen Abschluss im STOCKs wurden Horst Langen und Jens Furchtmann für ihr langjähriges Engagement im Verbund ausgezeichnet. Ein starker Schlusspunkt für ein rundum gelungenes Event!



DIE NÄCHSTEN SHK-JAHRESKONGRESSE – WIR SEHEN UNS!

2026



Bruchsal & Heidelberg –
unser Heimspiel.
08.05.–10.05.2026

2027



Du magst Messeflair und Gründerzeit?
Dann bleib gespannt.
11.06.–13.06.2027

2028



Wir feiern Jubiläum!
40 Jahre SHK.
Zeit für Meer.

MARKENTAG – MARKE IM BLICK

Am 13. September kamen unsere Markenteilnehmer in Gütersloh zum Markentag zusammen. In verschiedenen Workshops ging es um den praktischen Einsatz des Marketingportals und die Positionierung der Marken im Betriebsalltag. Buderus, Maincor und Mauersberger gaben in kompakten Vorträgen Einblicke in ihre Produktwelt. Ein besonderer Moment: die Auszeichnung „Meister & Krone des Jahres“. Geehrt wurden Markenteilnehmer, die in den Bereichen Kundenbewertungen, regionale Werbung und Markenumsatz besonders überzeugt haben. Zum Abschluss gab Gesa Lischka einen greifbaren Einblick, wie sich Künstliche Intelligenz sinnvoll für den eigenen Auftritt einsetzen lässt.



„Sport ist meine Leidenschaft – weil Teamgeist und Einsatz für mich entscheidend sind. Bei der SHK finde ich genau das: ein starkes Team, das gemeinsam anpackt und Ziele erreicht.“

Thorsten Renk,
Vorstand SHK eG



WINTERSEMINAR 2025: GIPFELTREFFEN

Obertauern, 27. bis 30. Januar 2025: Über 80 SHK-Mitglieder, Lieferantenpartner und SHK-Mitarbeiter trafen sich auf 1.700 Metern. Keine Messehalle, kein enger Zeitplan – sondern klare Luft, offene Gespräche und herrlicher Schnee. Ob Vorträge von Buderus, Paradigma, HSK Duschkabinenbau, FIMA Carlo Frattini oder direkte Gespräche bei der Lieferantenrallye. Der Austausch endete nicht im Seminarraum – es ging raus in den Schnee. Skifahren, Schneeschuhwandern, Biathlon, Rodeln. Abends auf der Hütte weiterreden, lachen, zusammen sein und feiern. Wer dabei war, weiß: Die Mischung aus Praxis, Gespräch und gemeinsamen Erlebnissen im Schnee schafft Verbindungen, wie sie sonst kaum entstehen – offen, ehrlich und mit viel Spaß.



IHR FACHPARTNER

**RUND UM DIE MODERNE ABGAS-
UND SCHORNSTEINTECHNIK**

Schornsteintechnik
Neumarkt



AUS EIGENER PRODUKTION!



Bildrechte Systemschornsteine
© FUCHS, Die Firmenfamilie

-  **Kunststoff-Abgas-Anlagen**
-  **Einwandiges Edelstahlsystem**
-  **Doppelwandige Schornsteinsysteme**
-  **Leichtbauschornsteine**
-  **Stahl- / Systemschornsteine**
-  **Filtersysteme**
-  **Zubehör / Abdichtungen**
-  **u.v.m.**



Schornsteintechnik Neumarkt GmbH • Mussinanstr. 63 | 92318 Neumarkt i. d. Opf. • **Tel.:** +49 (0)9181 - 265 33 - 0
Fax: +49 (0)9181 - 265 33 - 30 • **Mail:** info@schornsteintechnik-neumarkt.de • **Web:** www.schornsteintechnik-neumarkt.de

*„Als langjähriger Partner im Bereich der Abgas- und Schornsteintechnik
schätzen wir den professionellen Austausch mit der STK
und möchten uns an dieser Stelle für die stets erfolgreiche
Zusammenarbeit bedanken.“*

Thomas Kosmehl,
Geschäftsführer,
Schornsteintechnik Neumarkt GmbH



ERFA 2024 – MEHR TEILEN, MEHR ERREICHEN

Auch 2024 haben unsere ERFA-Treffen gezeigt, worauf es im Handwerk ankommt: ehrlicher Austausch, direkte Einblicke und praktische Tipps, die den eigenen Betrieb wirklich weiterbringen. Mit rund 200 Teilnehmern und 15 Standorten in ganz Deutschland bieten unsere ERFA-Gruppen eine feste Plattform für alle, die sich und ihren Betrieb ständig weiterentwickeln wollen. Zwei Tage lang geht es um echte Themen aus dem Betriebsalltag: Was läuft gut? Wo gibt es Baustellen? Und wie packen es andere an? Kernstück der Treffen ist der Unternehmens-Check: Ein Betrieb öffnet die Türen, die Gruppe schaut genau hin – offen, ehrlich, konstruktiv. Ergänzt wird das Ganze durch Besuche bei Herstellern und Partnern aus der Branche. Dort gibt es Einblicke in neue Produkte, Techniken und Trends. Besonders erfreulich: Auch die ERFA-Junioren entwickelten sich 2024 weiter und verzeichnen ein stetiges Wachstum.



Dein Betrieb
wird durchleuchtet
beim Unternehmens-Check

Du lernst konkrete Abläufe
und Erfolgsrezepte kennen,
die deinen Betrieb
rentabler machen



Du sicherst dir Know-how
über neue Produkte und Systeme



UNSERE STAMMTISCHE 2024: LOCKER, OFFEN, PRAXISNAH.

Manchmal reichen schon ein paar Stunden, um frische Ideen mitzunehmen. Einfach zusammensitzen, zuhören, reden, mitnehmen. Genau dafür sind unsere SHK-Stammtische gemacht. 2024 fanden rund zehn dieser Treffen statt – mal im Betrieb, mal im Gasthaus, mal online. Immer unkompliziert, direkt, auf Augenhöhe. Hier ging es weniger ums große Ganze, sondern um die Themen, die die Betriebe aktuell bewegen. Von Mitarbeitersuche über Digitalisierung bis zu branchenrelevanten Neuerungen. Vor allem für neue Mitglieder sind die Stammtische der ideale Einstieg: locker, niedrigschwellig und bestens geeignet, um erste Kontakte zu knüpfen.



Du sprichst in lockerer Runde
über Themen, die gerade wirklich brennen



Du tauschst dich über Lösungen aus,
die Fehler und Folgekosten vermeiden

Du stärkst dein Netzwerk –
für schnellere Hilfe,
wenn es darauf ankommt



DEIN DRAHT ZUM WIR. – PERSÖNLICH & DIGITAL

Wir halten dich auf dem Laufenden

EVENTS ERLEBEN

Jahreskongress, Markentag,
Cheftag – sei dabei
und vernetze dich!

Besuche uns auf Messen wie
Branchentreff DIREKT, GET NORD,
ZEV-Einkaufsmesse, SHK+E Essen
oder IFH/Intherm.

AUSTAUSCH GENIESSEN

ERFAs und Stammtische bieten
dir die perfekte Plattform für
gemeinsame Impulse.

WICHTIGE INFOS DIREKT ZU DIR

Unseren Jahresleistungsbericht
und wichtige Ankündigungen
erhältst du per Post.

Digital immer bestens informiert

SHK-HOMEPAGE

Freu dich auf einen frischen
Auftritt deiner SHK zum
Jahresende!

WHATSAPP NEWSLETTER

Neuigkeiten und wichtige
News senden wir dir direkt über
WhatsApp – schnell und
unkompliziert.



So geht's:

1. QR-Code scannen.
2. Schreibe uns eine Nachricht auf WhatsApp.
3. Fertig – du wirst in unseren Verteiler aufgenommen und erhältst künftig alle wichtigen Infos direkt per WhatsApp.

NEWSLETTER & E-MAIL

Aktuelle Infos landen direkt
in deinem Postfach.

SOCIAL-MEDIA

Exklusive Updates findest du
auch auf Facebook, Instagram,
XING und LinkedIn.

Folge uns auf Social-Media



@SHKBruchsal



/company/shk-eg



@shk.daswir



@SHK-eG

Strahlen ohne Stress.

NEU:
Photovoltaik-
Komplett-
paket



PETER
JENSEN

ENERGIE



Von der Planung bis zur Anmeldung – Alles aus einer Hand. **Ab sofort können Sie Ihren Kunden gemeinsam mit uns ein Photovoltaik-Komplett Paket anbieten.**

www.peterjensen.de

„Durch unsere Partnerschaft mit der SHK eG können wir unsere Photovoltaik-Lösungen noch gezielter anbieten. Mit eigener PV-Abteilung und der Zusammenarbeit mit dem Elektromeisterbetrieb TGA begleiten wir SHK-Mitglieder von der Planung bis zur Anmeldung – alles aus einer Hand.“

Marc Henning,
Geschäftsführer, PETER JENSEN GmbH



das SEP. alles drin

DAS SEP. – DEINE ALL-IN-ONE-PLATTFORM FÜR SHK-PROFIS

Nie war dein Arbeitsalltag so vernetzt und effizient:

Das Service- und Einkaufsportal (das SEP.) bündelt alle wichtigen Werkzeuge für deinen Betrieb in einer zentralen Anwendung. Ob Beschaffung, Wissensaufbau, Marketing oder Weiterbildung – im SEP. findest du alles, was du brauchst, an einer Stelle und mit nur einem Login.

WAS DAS SEP. FÜR DICH LEISTET



1. Zentrale Beschaffung

Vergleiche Preise und Konditionen verschiedener Anbieter in Echtzeit, löse Direktbestellungen ohne Umwege aus oder nutze unsere Sammelbestellungen für attraktive Verbundrabatte.



2. Community-Support

Stelle Fragen zu Fachthemen oder teile deine Praxistipps. Hier findest du schnell den richtigen Ansprechpartner in deinem Netzwerk.



3. Inhalte & Inspiration

Greife auf aktuelle Fachbeiträge, Normen-Updates und praxisnahe Anleitungen zu. Ob technische Details oder Trendthemen – im SEP. wächst dein Know-how automatisch mit.



4. Ideen & Innovation

Sammele und bewerte neue Produktideen gemeinsam mit Lieferanten und Kollegen. So entdeckst du zukunftsfähige Lösungen und bleibst am Puls der Branche.



5. Weiterbildung & Events

Behalte alle Schulungs- und Veranstaltungstermine im Blick. Melde dich direkt im Portal an und organisiere deine persönliche Fortbildung ohne langes Suchen.

„Ich bin SHK weil ich an die Kraft der Gemeinschaft und den daraus resultierenden Erfolg glaube.“

Matthias Hagerott,
Bereichsleiter SHK-Einkauf, SHK eG



DEINE VORTEILE AUF EINEN BLICK

- **Alles an einem Ort:**

Schluss mit Zettelwirtschaft und Systemchaos: Ein Dashboard für Bestellungen, Kommunikation, Inhalte und Auswertungen.

- **365 Tage Effizienz**

Automatische Datenaktualisierung, personalisierte Übersichten und Push-Benachrichtigungen sorgen dafür, dass du immer auf dem neuesten Stand bist.

- **Stärker im Verbund**

Profitiere von gebündelter Kaufkraft, transparenten Konditionen und Rückvergütungen – deine Liquidität wird spürbar entlastet.

- **Wissen, das weiterbringt**

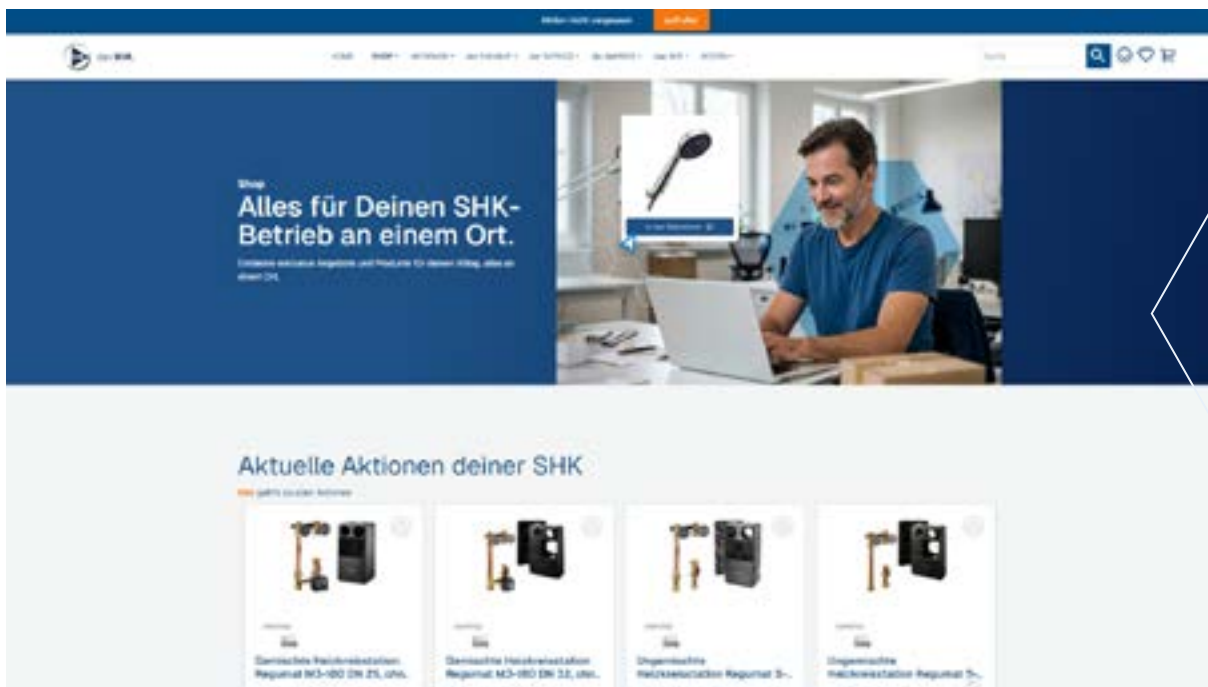
Fachliche Impulse und erprobte Praxistipps aus der Community stärken dein Know-how und deine Wettbewerbsfähigkeit.

- **Sofort umsetzbar**

Intuitive Bedienung und kurze Einarbeitungszeiten – so integrierst du das SEP. mühelos in deinen Arbeitsalltag.

- **Zukunft im Blick**

Das Portal wächst mit den Anforderungen deiner Branche: Neue Services und Tools werden nahtlos ergänzt, sobald sie verfügbar sind.



das WIR. kauft ein

BEST-PARTNER-AWARD 2025

Schon vor unserem SHK-Jahreskongress 2025 im Phantasialand Brühl hast du beim „Best Partner Award“ mitgemischt: Über den Newsletter-Link konntest du deine Stimme zu Lieferzuverlässigkeit & Logistik, Produktqualität & Sortiment, Preisgestaltung & Konditionen sowie Service & Kommunikation unserer gelisteten Lieferantenpartnern abgeben. Die Ergebnisse der Online-Umfrage wurden dann beim Get-Together in der Messehalle vorgestellt – dein Feedback hat HSK den Spitzenplatz gesichert, gefolgt von perma-trade Wassertechnik auf Platz 2 und Buderus auf Platz 3. Mit deiner Teilnahme treibst du unsere Partnerschaften voran und sorgst dafür, dass Qualität und Service immer weiter steigen. Vielen Dank, dass du dabei warst und unseren Verbund aktiv mitgestaltest!



LIEFERANTEN- UND SERVICEPARTNERÜBERSICHT 2025

Nie wieder endlos suchen! Einmal im Jahr landet unsere Broschüre mit allen SHK-Partnern direkt bei dir im Briefkasten – so findest du immer den passenden Lieferanten für deinen Betrieb. Soll's digital sein? Dann öffne die Lieferantenlisten im Service- und Einkaufsportaal (SEP.) – kompakt, aktuell und jederzeit verfügbar. So behältst du 365 Tage im Jahr den Überblick und sorgst für reibungslose Abläufe in deinem Betrieb.



2024: AUSBAU DER LIEFERANTENPARTNERSCHAFTEN



Unser Netzwerk an SHK-Lieferanten entwickelt sich kontinuierlich weiter und wird jedes Jahr vielfältiger. 2024 haben wir fünf weitere starke Partner hinzugewonnen. Mit diesem Wachstum verfolgen wir konsequent das Ziel, dir eine noch größere Auswahl und bessere Versorgung mit Produkten und Dienstleistungen zu ermöglichen.



das WIR.

WIR SAGEN DANKE!

Ein herzliches Dankeschön an unsere Lieferantenpartner für ihre Teilnahme im SHK-Verbund. Wir blicken mit Freude auf viele weitere erfolgreiche Jahre der Zusammenarbeit.



das WIR. kauft ein

BONUS NEU GEDACHT: SO ZAHLT SICH DEIN EINKAUF NOCH MEHR AUS

Jeder Handgriff zählt – und wird belohnt

Mit unserem neuen Bonussystem 2025 machen wir deine Aktivitäten im SHK-Verbund sicht- und spürbar rentabel. Egal, ob du Sammelbestellungen auslöst, dich im Markenprogramm engagierst oder an unseren Veranstaltungen teilnimmst: Mit deinen Aktivitäten im SHK-Netzwerk landest du automatisch in einer der vier Leistungsklassen, die deinen Bonussatz bestimmen.



Bonus: Mehr Ertrag mit System

Mit unserem zentral verhandelten Bonussystem steigert du deine Gewinne automatisch:

- Konzentrationsbonus für gebündelte Bestellungen bei ausgewählten Lieferanten
- Hausbonus für zusätzliche Rückvergütungen dank individueller Vereinbarungen mit Stammpartnern

Jährlich erhältst du von der SHK-Zentrale eine klare Bonusabrechnung: Deine Leistungsklasse, die zugrunde liegenden Netto-Warenumsätze und deine persönliche Bonushöhe – übersichtlich und nachvollziehbar. So sicherst du dir mehr Gewinn und holst das Maximum aus jedem Einkauf heraus.

Warenrückvergütung

Als Mitglied der SHK eG profitierst du direkt von deinen Einkäufen: Unsere Überschussbeteiligung wird aus den erwirtschafteten Gewinnen gebildet und anteilig an alle Genossenschaftsmitglieder ausgeschüttet.

Dividende

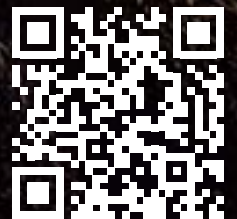
Du profitierst zusätzlich von einer jährlichen Dividende auf deine Geschäftsanteile. Der Vorstand macht den Vorschlag, du stimmst in der Generalversammlung ab – dadurch wächst dein Kapital mit unserem gemeinsamen Erfolg. So werden deine Verbundaktivitäten 2025 zur verlässlichen Einkommensquelle.

So werden deine Verbundaktivitäten 2025 zur verlässlichen Einkommensquelle: Klar gestaffelte Boni, direkt ausgezahlte Rückvergütungen und eine planbare Dividende sichern dir das ganze Jahr über spürbare finanzielle Vorteile.



WIR VERSTEHEN DEIN HANDWERK.

www.bti.de



*„Wir sind SHK, weil wir getreu unserem Anspruch
„Wir verstehen dein Handwerk“ immer höchste Produkt- und
Servicequalität liefern. Wir denken nicht nur in einzelnen Produkten,
sondern bieten das spezialisierte Produktprogramm.“*

Michael Onken,
Leiter Verbandsmanagement,
BTI Befestigungstechnik GmbH & Co. KG



das WIR. kauft ein

DAS SEP. – DEIN PORTAL FÜR JEDEN VERTRIEBSWEG



Mit dem Service- und Einkaufsportal wird deine gesamte Beschaffung an allen Schnittstellen so einfach wie nie zuvor. Das SEP verbindet fünf leistungsstarke Module, die sich nahtlos ergänzen:

- **SHK-Direktshop**

So einfach geht Einkauf heute! Im SHK-Direktshop des SEP. findest du alles, was das Handwerkerherz begehrt – an einem Ort vereint. Wähle aus Angeboten 2- und 3-stufiger Hersteller und lass deine Waren ohne Umwege direkt zu deinem Lager oder auf die Baustelle liefern.

- **SHK-Sammelkauf**

Mit dem Sammelkauf im SEP. hebst du dein Einkaufspotenzial auf ein neues Level: Nutze die Kraft des Verbunds und sichere die bei unseren Aktionen exklusive Rabatte auf ausgewählte Artikel.

- **SHK-Marktplatz**

Dein Plus an Auswahl: von robuster Arbeitskleidung und Elektrokomponten bis zu hochwertigen Baustoffen und Holzwerkstoffen. Mit wenigen Klicks findest du den passenden Anbieter für alles, was dein Betrieb braucht.

- **SHK-Mein Preis**

Mit dem Preisvergleich behältst du den Markt im Blick: Produktbezeichnung oder Artikelnummer eingeben, Preise aller Lieferanten anzeigen lassen und mit nur einem Klick zum Top-Deal gelangen.

- **SHK-Datenservice**

Nutze unseren Produktdatenservice und moderne, leistungsstarke KI-Tools für deine Arbeit.

- **Alle Vertriebswege an einem Ort**

Ob Direktbestellung, Sammelkaufaktion oder Marktplatzkauf – im Service- und Einkaufsportal wählst du flexibel den passenden Kanal. So sparst du Zeit, reduzierst Kosten und profitierst von maximaler Transparenz und Effizienz.

Direktvertrieb -

Vom Produzenten
ans Handwerk.

ROHRSYSTEME
MADE IN
GERMANY



shop.maincor.de



„ICH bin SHK,
weil ich stolz darauf bin,
Teil eines starken Netzwerks zu sein.“

José Peña,
Vertriebsleitung Deutschland,
MAINCOR Rohrsysteme GmbH & Co. KG



das WIR. tritt auf

ERSTKLASSIGER SERVICE VON A–Z

Als Handwerksbetrieb setzt du auf Qualität, Verlässlichkeit und zufriedene Kunden – genau das verkörpern DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER. Du nutzt die Strahlkraft einer starken Marke und bleibst das vertraute Gesicht in deiner Region. Kunden erwarten mehr als gute Arbeit – sie suchen durchdachte Lösungen. Als DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER bietest du genau das: perfekt geplante und sauber umgesetzte Konzepte für Bad und Heizung.

Um die hohe Qualität der Marke zu sichern, werden neue DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER sorgfältig ausgewählt. So stellen wir gemeinsam sicher, dass die Marke für das steht, was Kunden erwarten: erstklassige Handwerksleistung, besten Service und höchste Zufriedenheit. Mit DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER stärkst du dein Handwerk, gewinnst mehr Sichtbarkeit und überzeugst auf den ersten Blick.



SHK 9004-ZERTIFIKAT – DEIN ERFOLGSBOOSTER

Mit der SHK 9004-Zertifizierung hebst du dich vom Wettbewerb ab und sicherst dir echte Vorteile. Kunden suchen gezielt nach Fachbetrieben, denen sie vertrauen können – DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER stehen genau dafür!



Mehr Aufträge
durch ein starkes
Markenzeichen



Höheres
Kundenvertrauen



Bessere
Preisgestaltung durch
Qualitätsnachweis



Ein externer Zertifizierer prüft
deine Umsetzung – bei Erfolg erhältst
du das Zertifikat für zwei Jahre

3.

Dein SHK-Ansprechpartner
prüft dein Unternehmen in
einem umfassenden Audit

1.

Du erhältst konkrete Empfehlungen
für die Zertifizierung

2.

MIT HERZ UND HANDWERK

Als MEISTER DER ELEMENTE trittst du als Experte für Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik auf. Du bietest deinen Kunden alles aus einer Hand: von Heizung, Lüftung und Wasser bis hin zu Solar und modernem Badkomfort. Damit dein Betrieb auch bei den Kunden gut ankommt, bekommst du für einen geringen Gemeinschaftsbeitrag Zugriff auf unser Marketingportal mit allem, was du brauchst: professionelle Werbematerialien, durchdachte Kampagnen und Online-Werbung, die dein Unternehmen ins richtige Licht rücken. Mit Herz und Handwerk sorgst du für Wohlfühlklima in jedem Zuhause.



MEHR SICHTBARKEIT, MEHR AUFTRÄGE

Unsere zentrale MEISTER DER ELEMENTE-Website mit neuer Technik und neuem Design bringt Betriebe wie deinen nach vorne: bessere Auffindbarkeit bei Google, klare Inhalte und einfache Kontaktmöglichkeiten für Kunden. Über den Bad- und Heizungsrechner können Interessenten ihre Wünsche eingeben – und ihre Anfrage landet direkt bei dir. So gewinnst du ohne Umwege neue Kunden.

Deine individuelle Website – professionell, flexibel, markengerecht

Du willst auch für deinen Betrieb online gut dastehen? Im Marketingportal bekommst du deine eigene Website – leicht zu bedienen, flexibel anpassbar und optisch passend zur Marke. Du kannst Texte und Bilder selbst pflegen, dein Team vorstellen oder Projekte zeigen.

Mehr Reichweite durch die überarbeitete zentrale Website



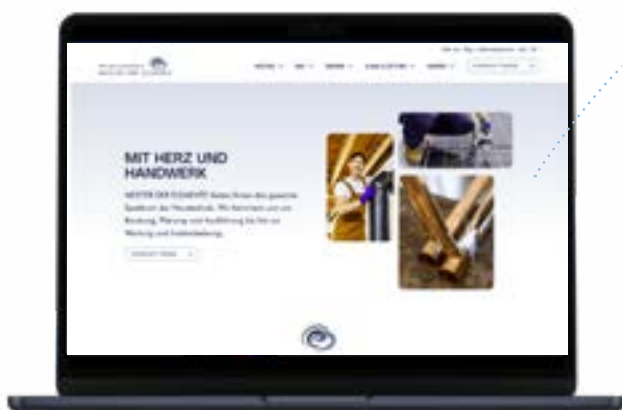
Moderner Auftritt mit eigener Website



Mehr Anfragen durch den Bad- und Heizungsrechner



Bester Preis dank Gemeinschaftsmarketing



Zentrale Website mit mehr Reichweite



Deine Website: individuell & unschlagbar im Preis

das WIR. tritt auf

MARKENBUCH: DEIN WEG ZUM ERFOLG

In unserem Markenbuch findest du einen umfassenden Überblick über den Umgang mit unseren Marken. Es zeigt dir, wie du die verschiedenen Werbemaßnahmen effektiv einsetzen kannst, um einen erfolgreichen Markenauftritt zu gestalten und deine Kunden gezielt anzusprechen. Lade dir das Markenbuch kostenlos über unser Marketingportal herunter und profitiere von den zahlreichen Tipps und Hilfestellungen.



Alle Marketingtools
für deinen Erfolg
auf einen Blick



Klarer Plan
für deinen perfekten
Markenauftritt



Markenbuch kostenlos
herunterladen im Marketingportal



*„Ich bin SHK, weil ich begeistern will –
nicht nur zufriedenstellen.
Das Markenbuch ist dein Werkzeug für Sichtbarkeit
und Durchschlagkraft. Nutze das Marketingportal, um aufzufallen,
Vertrauen zu schaffen und deine Marke zu stärken.
Lass uns 2025 gemeinsam noch erfolgreicher werden!“*

Florian Wiesner, Bereichsleiter SHK-Marketing, SHK eG



MARKENTAG 2024: IMPULSE & EHRUNGEN

Am 13. September 2024 fand unser Markentag in Gütersloh statt. Ein Tag voller wertvoller Tipps und spannender Gespräche. In praxisorientierten Workshops zu unseren Marken und dem Marketingportal gab es jede Menge Austausch und wertvolle Einblicke für den Arbeitsalltag. Unsere Markenlieferanten, wie Buderus, Keramundo, Maincor und Mauersberger, präsentierten neue Produkte und innovative Marketingstrategien. Zudem wurden die besten Markenbetriebe in den Kategorien Kundenbewertungen, regionale Werbemaßnahmen und Umsatz mit unseren Markenlieferanten mit der „Meister- & Krone des Jahres“ ausgezeichnet. Den krönenden Abschluss bildete ein Vortrag von Gesa Lischka zu KI und Markenauftritt – mit frischen Ideen für deinen Erfolg!



Meister- und Krone des Jahres: Ausgezeichnet für
Top-Leistungen in Kundenservice, Werbung und Umsatz.



WWW.BADEA-BADMOEBEL.DE

„Ich bin StK, weil wir als Handelspartner und Lieferanten
gemeinsam mit der StK eG an einem Strang ziehen,
um den zweistufigen Vertrieb zu fördern und zu stärken.“

Martin Fritzen, Verkaufsleitung,
Badea Badmöbel – Bauformat Küchen GmbH & Co. KG



das WIR. tritt auf

SOCIAL MEDIA – SICHTBAR OHNE AUFWAND

Keine Zeit für Social Media? Kein Problem! Mit unserem Social-Media-Posting-Service bist du trotzdem präsent – professionell und regelmäßig. Bis zu drei Beiträge pro Woche posten wir automatisch für dich auf Instagram und Facebook. Die Inhalte drehen sich rund um Bad & Heizung, zeigen starke Leistungen und sprechen deine Zielgruppe direkt an. So stärkst du deine Marke, baust Vertrauen auf – und machst Kunden auf dich aufmerksam.



Über 
26 Millionen
Leser erreicht

PRESSEARBEIT, DIE WIRKT

Über den Deutschen Journalisten Dienst (DJD) bringen wir deine Themen in die Zeitung – lokal wie bundesweit, online wie offline. Zwölf Artikel wurden 2024 zu unseren Marken veröffentlicht – unter anderem zu den Themen Teilsanierung, Heizungsförderung, Modernisierung mit Wärmepumpe und Karriere-chancen im SHK-Handwerk. Die Artikel stehen Zeitungen über ein Presseportal zur Verfügung – so entsteht echte Sichtbarkeit, ohne dass du dich selbst darum kümmern musst.

STARKE WEBSITE, STARKE PRÄSENZ

Unsere zentralen Marken-Websites für DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER und MEISTER DER ELEMENTE bringen deinen Betrieb online ganz nach vorne. Über den Standortfinder werden Interessenten direkt zu deinem Profil geführt. Der Blog liefert regelmäßig neue Inhalte zu Bad und Heizung, die Vertrauen schaffen und deine Zielgruppe ansprechen. Mit dem Bad- und dem Heizungsrechner können Besucher unkompliziert eine Anfrage stellen – die direkt bei dir landet.



Dein Betrieb auf dem
zentralen Markenauftritt
sichtbar eingebunden



Kundenanfragen direkt über
smarte Online-Tools



Schnell gefunden
über den Standortfinder



Aktuell, mobiloptimiert
und suchmaschinenfreundlich



WEBSITE BOOST – KOMFORTPAKET NUTZEN

Als DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER oder MEISTER DER ELEMENTE bist du mit deiner Markenhompage online sichtbar. Schon das Basispaket liefert eine moderne Website mit fachlich starken Inhalten. Noch mehr bietet das Komfortpaket – dein digitales Rundum-sorglos-Paket mit folgenden Leistungen:

Website-Manager

Deine Website bleibt aktuell – mit SEO-optimierten, fachlich geprüften Inhalten, die regelmäßig eingepflegt werden. So wirst du online besser gefunden und zeigst Kompetenz.

Bewerbermanagement

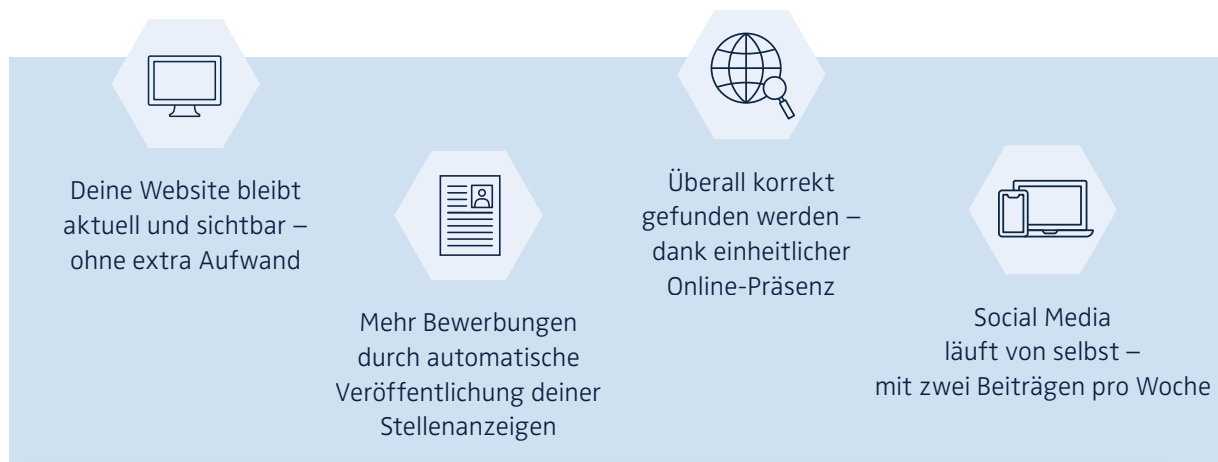
Fachkräfte gewinnen – einfach gemacht. Erhalte mit wenigen Klicks professionelle Stellenanzeigen, die automatisch auf deiner Website erscheinen. Optional lassen sich deine Anzeigen auch auf weitere Online-Plattformen übertragen. So erreichst du Bewerber genau dort, wo sie suchen.

Präsenzmanagement

Halte deine Betriebsdaten auf über 60 Online-Plattformen aktuell – zentral gesteuert über einen Zugang. Einheitliche Einträge sorgen für ein besseres Google-Ranking und stärken deine Online-Reputation.

Social Media Posting Service

Bis zu drei Beiträge pro Woche werden auf deinen Social-Media-Kanälen veröffentlicht – mit Themen, die zu deinen Leistungen passen. So bleibst du sichtbar, ohne dich selbst darum kümmern zu müssen.



Professionelle Stellenanzeigen mit wenigen Klicks durch das Bewerbermanagement – eine von vier Leistungen im Komfortpaket.

das WIR. tritt auf

WERBEKOSTENZUSCHÜSSE: DEIN PLUS

Mit deinen Einkäufen bei Markenpartnern wie HSK, Laguna oder Mauersberger sammelst du automatisch WKZ-Punkte. Diese kannst du flexibel einsetzen – für Werbemittel aus dem Marketingportal oder für eigene Aktionen. Du hast die Wahl: Mit der 30%-Lösung präsentierst du deinen Betrieb im eigenen Stil – mit starker Markenunterstützung im Hintergrund. Mit der 100%-Lösung profitierst du vom kompletten Auftritt unserer Werbelinie.



Du setzt deine Werbung
mit Punkten um –
statt mit eigenem Geld



Du wirbst günstiger
oder sogar komplett kostenfrei

WERBELINIE 2025: ALLES DRIN, WAS KUNDEN ANSPRICHT

Als Markenteilnehmer von DIE BAD- & HEIZUNGSGESTALTER oder MEISTER DER ELEMENTE bekommst du professionelle Werbung an die Hand, die dir Arbeit abnimmt und deine Leistungen sichtbar macht. Die Werbelinie 2025 greift fünf Themen auf, die bei Kunden besonders gefragt sind: Teilsanierung, Komplettbad, Barrierefreies Bad, Heiztechnik und Heizkesseltausch. Dafür stehen dir sechs Werbemittel zur Verfügung: Mailingkarten, Großflächenplakate, Straßenaufsteller, Anzeigenvorlagen, Homepage-Banner und Social-Media-Anzeigen.

Du sparst Zeit –
alles ist fix und fertig
vorbereitet



Du erreichst neue Kunden
mit professioneller Werbung



Du nutzt starke Themen,
die wirklich
gefragt sind



Werbemittel, die wirken: Von Mailingkarten über Straßenaufsteller bis zu Social-Media-Anzeigen.



Zwei neue Wege zum Traumbad

Mit den beiden **neuen Programmen Orbis und Tess** erweitern wir unser Sortiment um zwei durchdachte Serien für flexible Badplanungen auf hohem Niveau.

Orbis bietet ein organisches Design mit abgerundeten Kanten. Erhältlich mit Stoneplus® oder Aufsatzwaschtischvarianten und seitlichem Stauraum – ideal für weiche, harmonische Badgestaltungen.



Tess steht für Geradlinigkeit und maximale Planungsfreiheit. Sechs Planungshöhen, umfangreiche Dekorauswahl und Fronten wahlweise mit Griff oder als grifflose Variante.



@laguna_badwelten

LAGUNA
BADWELTEN

*„ICH bin SHK, weil Zusammenarbeit Mehrwert schafft.
Unsere Partnerschaft auf Augenhöhe mit der SHK stärkt
das Fachhandwerk – mit innovativen Produkten,
erstklassigem Service und echtem Teamgeist.“*

Olaf Langguth, Vertriebsleitung,
Puris Bad GmbH & Co. KG



das WIR. hilft

BERATUNG & ENTWICKLUNG

Wissen bekommt Raum – im Seminarhaus Bruchsal

Bald starten unsere Seminare im neuen Seminarhaus direkt neben der Zentrale in Bruchsal. Für dich heißt das: moderne Räume und alles an einem Ort. Acht Zimmer stehen vor Ort bereit, zusätzliche Übernachtungen sind im Seehotel Forst und im B&B Karlsdorf zu vergünstigten Konditionen möglich – beide nur wenige Minuten entfernt. Das Haus ist flexibel nutzbar: vier teilbare Räume für je 30 Personen oder ein großer Saal mit Kinobestuhlung für bis zu 250 Gäste. Ideal für SHK-Seminare, Veranstaltungen von Mitgliedern aus der Region oder Formate unserer Lieferantenpartner. Los geht's mit Themen wie Führung und Verkauf – praxisnah und relevant für deinen Betrieb.



Sei Diplom Badgestalter (SHK) – weil Kunden Profis wollen

Kunden suchen Experten – werde einer! In unserem SHK-Fachstudium zum Diplom Badgestalter (SHK) erlernst du alle wichtigen Kompetenzen für individuelle Badgestaltung. In festen Gruppen und mit sechs erfahrenen Referenten absolvierst du 12 intensive Seminartage. Der Austausch mit Kollegen und der direkte Praxisbezug machen dich fit für anspruchsvolle Badprojekte, die Kundenträume wahr werden lassen.



Kreativität & Fachwissen
perfekt kombiniert

Alleinstellungsmerkmal
für deinen Betrieb



Zertifiziert & erfolgreich
– über **170** SHK-Profis
profitieren bereits



Seminarangebote auf einen Blick – direkt im SEP.

Im SEP. (Service- und Einkaufsportal) erwartet dich bald ein neues Seminarportal. Dort findest du alle geplanten Seminare auf einen Blick – egal ob vom SHK-Verbund oder von unseren Lieferanten- und Servicepartnern. Du siehst sofort, was wann stattfindet, und kannst dich direkt im Portal zu den passenden Angeboten einbuchen. Schnell, einfach und zentral – genau so, wie es sein soll.

Mach dein Unternehmen fit für morgen – mit SHK 9004

SHK 9004 wurde von unserem Verbund entwickelt, damit du deinen Betrieb sicher und wirtschaftlich für die Zukunft aufstellst. Dein Unternehmen wird in zwei Schritten analysiert: zuerst durch unser SHK-Team, dann zusätzlich von unabhängigen Experten des DMT Mittelstandsteams. Am Ende des Prozesses weißt du genau, wo deine größten Schwächen und Potenziale liegen – und kannst gezielt an Verbesserungen arbeiten. Durch den neutralen Blick und die gebündelte Erfahrung aus über 1.100 Mitgliedsbetrieben erhältst du wertvolle Impulse direkt.



Das Handbuch, das dir den Alltag erleichtert

Unser Unternehmenshandbuch „SHK 9004 Handlungsempfehlungen“ gibt dir klare Hilfestellungen für den Betriebsalltag. Es behandelt neun wichtige Themenbereiche und deckt damit die komplette kaufmännische Seite eines Handwerksbetriebs ab. Auf 70 Seiten findest du praxiserprobte Beispiele, Formulare und Vorlagen, die dir die Arbeit erleichtern. Alle Inhalte stehen digital zur Verfügung. Das hat einen entscheidenden Vorteil: Du kannst Vorlagen direkt nutzen, und wir können Inhalte jederzeit aktualisieren – ohne Wartezeiten oder neue Druckauflagen. So arbeitest du immer mit dem aktuellen Stand.



Alle wichtigen Infos für deinen Betrieb
– direkt aus der Praxis



Stets aktuell – digital, ohne
Nachdruck, ohne Papierkram

Dein Auftritt zählt – wir machen ihn stark

Deine Geschäftsräume, Ausstellungsflächen oder Messeauftritte sind deine Visitenkarte – und die sollte überzeugen. Unser Planungsteam im SHK-Verbund bringt über 30 Jahre Erfahrung und mehr als 700 erfolgreich realisierte Projekte mit, vor allem in der Badplanung. Du profitierst von individueller, praxisnaher Gestaltung zu Konditionen, die deutlich unter dem üblichen Marktpreis liegen. So wird dein Auftritt zum echten Blickfang – durchdacht, funktional und professionell geplant.



Maßgeschneiderte
Planung
für Ausstellungen,
Geschäftsräume u.v.m.



Über **145.000 m²**
realisierte Architekturprojekte
als Erfahrungsschatz

das WIR. hilft

STARKE SERVICEPARTNER FÜR DEINEN ERFOLG

Nutze unser Netzwerk aus 22 Servicepartnern und erhalte Zugang zu über 50 spezialisierten Dienstleistungen. Ob Personalbeschaffung, Weiterbildung oder Fahrzeugleasing – wir haben die passenden Partner für dich.



Hol dir Fahrzeuge und Kraftstoff zu Top-Konditionen

Greife aus unsere Sonderkonditionen für PKWs und Transporter zu! Durch unsere Kooperation mit VW, Audi, SEAT und Škoda erhältst du Rabatte von bis zu 28%. Das entspricht je nach Fahrzeug einer Ersparnis von 10.000 bis 20.000 Euro. Auch die Leasingangebote sind stark: 2024 konnten wir ein hochwertig ausgestattetes Modell mit voller Konfigurationsfreiheit bereits ab 200 Euro monatlich anbieten. Spar dir laufende Kosten und hohe Anschaffungspreise – mit Konditionen, die du so nur im SHK-Verbund bekommst.

Auch beim Tanken lässt sich mit deiner SHK ordentlich sparen: Mit unserer Tankkarte erhältst du bis zu 12,5 Cent brutto Rabatt pro Liter auf Kraftstoff. Du profitierst von einem kalkulierbaren Preis, der auf dem Durchschnitt des Vortags basiert, sowie von Vergünstigungen für Autowäsche, AdBlue und Schmierstoffe. Die Abrechnung erfolgt bequem über unsere Zentralregulierung.

Bis zu **25%**
Rabatt auf PKW
und Transporter
(VW, Audi, SEAT, Škoda)



10.000–20.000 €
Ersparnis je nach
Fahrzeugmodell –
Kauf oder Leasing

Tankrabatt
bis zu **12,5 Cent**
brutto pro Liter



Mehr Aufträge dank Endkundenfinanzierung

Mit unserem Servicepartner Volksbank bietest du deinen Kunden die Möglichkeit, Renovierungen oder Bauprojekte bequem in Raten zu bezahlen. Das macht viele Aufträge einfacher realisierbar – vor allem, wenn es ums Budget geht. Für dich heißt das: mehr Umsatz, keine Zahlungsausfälle und kein Aufwand mit der Finanzierung. Die Volksbank kümmert sich um der Abwicklung bis zur Auszahlung.



Weniger Suchen, mehr Schaffen – mit Paulus Lager

Ein gut organisiertes Lager spart Zeit, Nerven und bares Geld. Paulus Lager hilft dir dabei, deine Materialverwaltung so zu strukturieren, dass alles da ist, wenn du es brauchst – ohne Überbestände oder fehlende Teile. Seit mehr als 22 Jahren helfen sie SHK-Betrieben dabei, Ordnung ins Lager zu bringen, Abläufe auf der Baustelle zu vereinfachen und so mehr Zeit fürs Wesentliche zu gewinnen – das eigene Geschäft.

Versichern, was zählt. Sparen, was geht

Über unsere Vereinbarung mit der R+V bekommst du als SHK-Mitglied 5% Rabatt auf viele Versicherungen, die du als Betrieb sowieso brauchst – z.B. Betriebshaftpflicht, Maschinenversicherung oder Fuhrpark. Neu dabei: eine Cyber-Versicherung, die dich schützt, wenn es digital ernst wird – zum Beispiel bei Hackerangriffen oder Datenverlust. Gleicher Schutz, weniger Beitrag – das lohnt sich.

Rechtsberatung, wenn du sie brauchst

Ob Verträge, Kundenstreitigkeiten oder rechtliche Fragen – mit ServiCon bist du rechtlich abgesichert. Du erhältst eine kostenlose Erstberatung von 10 Minuten und hast Zugang zu einem Netzwerk aus 150 spezialisierten SHK-Rechtsanwälten in ganz Deutschland.



Kostenlose Erstberatung
in den ersten 10 Minuten –
schnell, direkt, unverbindlich

Zugriff auf ein bundesweites Netzwerk
aus rund 150 spezialisierten
SHK-Rechtsanwälten



PARTNER FÜR DEINEN PERSONALVORSPRUNG



Personal suchen ohne Stress – mit unserem Partner DMT

Gute Leute zu finden ist schwer – und kostet Zeit. Deshalb unterstützen wir dich dabei: Mit dem DMT Mittelstandsteam haben wir einen erfahrenen Partner an der Seite, der genau weiß, wie man Fachkräfte findet. Egal ob Monteur, Projektleiter oder Meister – das Team sucht gezielt nach passenden Kandidaten für deinen Betrieb. Dabei geht's nicht nur um den Lebenslauf, sondern auch darum, dass die Person ins Team passt. Du sagst, wen du brauchst – DMT kümmert sich um den Rest.



Fachkräfte finden – mit Werbung, die genau trifft

Die Echte Media GmbH unterstützt dich dabei, neue Mitarbeiter und Kunden zugewinnen – mit durchdachten Marketingmaßnahmen, die genau zu deinem Betrieb passen. Ob online oder offline: Das Team entwickelt ein Konzept, das auf deinen Bedarf zugeschnitten ist – nicht von der Stange, sondern maßgeschneidert für dein Unternehmen. Dabei wird nichts dem Zufall überlassen: Alle Maßnahmen sind messbar – du siehst, was funktioniert und was dich wirklich weiterbringt.



Mitarbeiter binden? Mit Eleasa läuft's

Mit Eleasa bietest du deinem Team E-Bikes, E-Roller oder Scooter zu richtig guten Leasingkonditionen – als attraktives Extra, das ankommt. Du stärkst die Zufriedenheit im Betrieb, ohne großen Aufwand – und setzt gleichzeitig ein Zeichen für moderne, umweltfreundliche Mobilität. Neue Händler werden bei Eleasa flexibel eingebunden, damit du und dein Team immer von den besten Konditionen profitieren.



Mehr Zeit auf der Baustelle – mit Craftnote

Craftnote sorgt für eine nahtlose Kommunikation zwischen Baustelle und Büro. Die digitale Dokumentation spart Zeit und stellt sicher, dass alle Projektbeteiligten jederzeit Zugriff auf wichtige Informationen haben. Zudem behältst du durch die übersichtliche Auftragsverwaltung den Überblick über laufende Projekte. Als Neukunde erhältst du durch die SHK 10% Rabatt auf die PRO-Lizenz.



Weniger Zeitaufwand
für die Dokumentation

Schutz vor Streitfällen durch
lückenlose Nachweise



10%
Rabatt auf die PRO-Lizenz

Telefonieren, vernetzen, sparen – mit Vodafone

Mit unserer Vodafone-Kooperation bekommst du als Betrieb günstige Handytarife – speziell für den geschäftlichen Einsatz. Egal ob im Büro, unterwegs oder auf der Baustelle: Du bekommst robuste Geräte und bist immer erreichbar, ohne unnötige Zusatzkosten. Zusätzlich unterstützt dich Vodafone dabei, dein Unternehmen digital zukunftssicher aufzustellen – mit mobilen Lösungen für die Baustelle, modernen Telefonanlagen und gezielter Beratung zur Cybersicherheit.



Attraktive
Rabatte
auf Business-Tarife

Persönliche Beratung
und Installation
z. B. von neuen Telefonanlagen



Analyse und Lösungen
für mehr Cybersicherheit



*„Ich bin SHK, weil wir tagtäglich an Lösungen arbeiten,
die unsere Mitglieder voranbringen.“*

Christian Tschaut,
Bereichsleiter SHK-Beratung, SHK eG



CHEFTAG 2024

Mit dem Cheftag am 17. Oktober 2024 in Graz setzte die SHK-Austria ein weiteres starkes Zeichen für gelebten Austausch. Mitglieder und Lieferantenpartner kamen zusammen, um sich über Markttrends und Neuheiten innerhalb der Verbundgruppe zu informieren. Der Tag begann mit einem Vortrag zu aktuellen Entwicklungen, gefolgt von intensiven Gesprächen in der Netzwerk-Area. Höhepunkt war der inspirierende Impulsvortrag von Mentaltrainer Wolfgang Reichl-Furthner. Am Abend lud die SHK-Austria zum Netzwerken ins Weingut Georgiberg – ein runder Abschluss für einen erfolgreichen Tag. Für 2025 ist ein exklusiver Cheftag in Wien geplant – im kleinen Kreis für Mitglieder, die die SHK-Austria aktiv mitgestalten wollen.



BRANCHENTREFF DIREKT IN SALZBURG

Am 25. September 2024 war die SHK-Austria erstmals mit eigenem Stand beim Branchentreff DIREKT in Salzburg vertreten – der ersten Messe für zweistufige Hersteller in Österreich. Die Präsenz diente nicht nur der Partnerpflege, sondern auch der gezielten Gewinnung neuer Mitgliedsbetriebe.

„ICH bin SHK, weil wir als starke Gemeinschaft mehr erreichen – durch gemeinsamen Einkauf, abgestimmtes Marketing und den wertvollen Austausch unter Kolleginnen und Kollegen. Zusammen gestalten wir die Zukunft unseres Handwerks in Österreich.“

Goran Jelic,
Geschäftsführer SHK-Austria



ERFA-TREFFEN 2024

Die bewährten SHK-ERFA-Gruppen wurden 2024 weitergeführt und weiterentwickelt. Sie boten erneut wertvolle Plattformen zum kollegialen Wissens- und Erfahrungsaustausch – kompakt, praxisnah und auf Augenhöhe.

Netzwerken, lernen, weiterkommen:
ERFA-Treffen bei der Hans Hunger GmbH
am 19. März 2025.



NEUES FORMAT: BUSINESSBRUNCH

Beim Businessbrunch kommen kleine Gruppen von SHK-Mitgliedern an einem Vormittag zusammen – direkt, praxisnah und effizient. Besprochen werden aktuelle Themen aus dem Verbund, wichtige Infos von Lieferanten und gemeinsame Ziele für den Verkauf. Der Austausch ist intensiv, der Aufwand gering: keine lange Anreise, kein ganzer Tag – aber viel Nutzen. So bleibt mehr Zeit fürs Tagesgeschäft – und gleichzeitig wird das Netzwerk gestärkt. Der Auftakt für den Businessbrunch erfolgte am 10. April 2025 in Wels bei der SHK-Austria – mit durchweg positiver Resonanz.



MAILINGKARTEN 2025

Mit den Kampagnen „Märchenhafte Badgestaltung“ und „Technikkarten – Kesseltausch“ präsentiert die SHK-Austria 2025 erneut einzigartige Werbemittel für ihre Mitgliedsbetriebe. Die Badkarten zeigen atmosphärische Märchenlandschaften mit eingebetteten Ausstattungselementen – stimmungsvoll, hochwertig und verkaufsstark. Die Technikkarten werben humorvoll für den Heizungstausch mit staatlicher Förderung – klar, plakativ und erinnerungswürdig.



LIEFERANTEN- UND SERVICEPARTNERÜBERSICHT

Die jährlich aktualisierte Übersicht ist das wichtigste Nachschlagewerk für SHK-Mitgliedsbetriebe in Österreich. Sie bündelt alle gelisteten Partner und schafft Transparenz, Orientierung und schnelle Zugriffsmöglichkeiten für den Arbeitsalltag.



Die neue Grundfos ALPHA GO – schneller, besser, intelligenter

Ab Juli 2025!



Entdecken Sie unsere neue, bahnbrechende Baureihe! Zwei intelligente und universelle Umwälzpumpen für den schnellen Austausch und die präzise Inbetriebnahme.

Mit den neuen Grundfos Umwälzpumpen ALPHA1 GO und ALPHA2 GO wird der Austausch und die Installation jetzt einfacher denn je. Nur zwei Varianten — für jede Aufgabe die passende Lösung. Die ALPHA1 GO eignet sich ideal für integrierte und eigenständige Umwälzpumpen und ermöglicht einen schnellen Austausch in einem Arbeitsgang. Mit der Grundfos GO App und der Funktion GO Replace finden Sie blitzschnell die richtige Pumpe. Die ALPHA2 GO ist perfekt für integrierte UPM3-/UPM4-Pumpen sowie eigenständige Systeme und bietet dank Guided Setup in der App eine präzise und einfache Inbetriebnahme.

Profitieren Sie von zahlreichen neuen Funktionen, die Ihren Arbeitsalltag spürbar erleichtern. Warum Zeit verschwenden? Mit ALPHA GO wird's einfach!



Jetzt QR-Code scannen
und mehr über unsere neue
ALPHA GO-Baureihe erfahren!

GRUNDFOS 

Possibility in every drop

„Wir sind STK, weil wir eng mit dem Handwerk verbunden sind und die Gemeinschaft schätzen. Durch unsere durchdachten Produkte erleichtern wir dem Installateur die tägliche Arbeit und wollen seine Loyalität zur Marke Grundfos fördern.“

Raimund Sauer,
Vertriebsleiter Handelsgeschäft
Region West - Südwest,
Grundfos GmbH



ALLE TERMINE FÜR 2025 UND 2026 IM ÜBERBLICK

Beim Businessbrunch kommen kleine Gruppen von SHK-Mitgliedern an einem Vormittag kompakt zusammen – direkt, praxisnah und effizient. Besprochen werden aktuelle Themen aus dem Verbund, wichtige Infos von Lieferanten und gemeinsame Ziele für den Verkauf. Der Austausch ist intensiv, der Aufwand gering: keine lange Anreise, kein ganzer Tag – aber viel Nutzen. So bleibt mehr Zeit fürs Tagesgeschäft – und gleichzeitig wird das Netzwerk gestärkt. Der Auftakt für den Businessbrunch erfolgte am 10. April 2025 in Wels bei der SHK-Austria – mit durchweg positiver Resonanz.



Alle SHK-Events

- 07.11.2025: Cheftag SHK-Austria in Wien
- 12.02.2026: Markenforum Regional in Hamburg
- 12.03.2026: Markenforum Regional in Krefeld
- 08.-10.05.2026: SHK-Jahreskongress in Bruchsal/Heidelberg

Dein ERFAhrungsaustausch mit der Branche

- 04./05.09.2025: ERFA 4 in Greifswald
- 10./11.10.2025: ERFA 2 in Abensberg
- 14./15.10.2025: ERFA 6 in Peißenberg
- 21./22.10.2025: ERFA Junioren in Ranis
- 30./31.10.2025: ERFA 11 in Mechernich
- 03./04.11.2025: ERFA 5 in Weinstadt
- 05./06.11.2025: ERFA Nord in Geesthacht
- 20./21.11.2025: ERFA DBG Nord in Voerde
- 05./06.03.2026: ERFA 6 Neuburg
- 06./07.03.2026: ERFA Mitte in Braunschweig
- 13./14.03.2026: ERFA 2 in Hochstadt
- 18./19.03.2026: ERFA 13 in Glauchau
- 23./24.03.2026: ERFA 5 in Ammerbuch



Mehr auf den SHK-Branchenmessen

- 24.09.2025: BAD DIREKT in Neu-Ulm
- 29.10.2025: BAD DIREKT in Halle (Saale)
- 17.-20.03.2026: SHK Essen
- 14.-17.04.2026: IFH Nürnberg
- 07.10.2026: BAD DIREKT in Münster
- 21.10.2026: BAD DIREKT in Neumarkt
- 19.-21.11.2026: GET NORD Hamburg





das **WIR.**

Du hast Fragen und brauchst schnelle Unterstützung?

Der kürzeste Weg zu deinen Antworten:

In Deutschland

E-Mail: kontakt@dasWIR-shk.de

Tel.: +49 7251 93245-0

www.dasWIR-shk.de

In Österreich

E-Mail: office@shk-austria.at

Tel.: +43 676 3726953

www.shk-austria.at

Entdecke mehr von uns auf unseren sozialen Netzwerken:



LinkedIn



Instagram



Facebook



YouTube