



das **WIR.**

## FACHSTUDIUM ZUM DIPL. BADGESTALTER (SHK) 2024

<p><b>Modul 1: Einführung</b> <b><u>26./27.02.2024</u></b></p> <p>Inhalte: Architektur- und Badgeschichte Wahrnehmung und die menschlichen Sinne Gestaltungsmittel im Bad Lebensraumgestaltung Informationsquellen Gestaltungsparameter Einsetzen von Gestaltungsmitteln</p> <p>Methode: Präsentation durch den Trainer Einzelarbeiten Praktische Übungen der Teilnehmer</p> <p>Trainer: Hanns-Christian Hofmann (SHK eG) André Höbing (osa)</p>	<p><b>Modul 2: Zeichnen</b> <b><u>16./17.04.2024</u></b></p> <p>Inhalte: Freihandzeichnen Skizze im Grundriss Ansichtszeichnen Kolorieren und Schattierung Innenarchitektur in der Badgestaltung Präsentieren und Faszinieren</p> <p>Methode: Präsentation durch den Trainer Erlebnisaktivierende Gruppenführung Praktische Übungen Praxisnahes Arbeiten</p> <p>Trainer: Bettina Bickert (Plankreis)</p>
<p><b>Modul 3: Farbe, Licht im Bad</b> <b><u>14./15.05.2024</u></b></p> <p>Inhalte: Zusammenhänge Mensch u. Farbe Farbenlehre Farbkontraste Die optische Wirkung von Farben Lichttechnik - Lichtwirkung</p> <p>Methode: Präsentation durch den Trainer Gruppen- und Kleingruppenarbeiten Praktische Übungen der Teilnehmer Erstellen von Collagen</p> <p>Trainer: Hanns-Christian Hofmann (SHK eG) Thorsten Moortz (handwerk.live)</p>	<p><b>Modul 4: Trends im Bad, Barrierefreies Bad</b> <b><u>17./18.06.2024</u></b></p> <p>Inhalte: Materialien u. Materialpräsentation Trendscouting - aktuelle Modeströmungen erkennen und umsetzen Praxisorientierte Planungen Wie plane ich ein barrierefreies Bad? Auf was muss ich achten?</p> <p>Methode: Präsentation durch den Trainer Workshop mit Bauteilen Praktische Planung der Teilnehmer</p> <p>Trainer: Ina Säuberlich (Firma Säuberlich) Tanja Maier (Baddesign Tanja Maier)</p>



das **WIR.**

<p><b>Modul 5: Prozessoptimierung im Badverkauf + Der feine Unterschied</b> <b><u>30.09./01.10.2024</u></b></p> <p>Inhalte: Kommunikation Beziehungsaufbau zum Kunden Kundenwünsche erkennen Verkaufsprozess Kunden-Nutzen-Argumentation Emotionale Angebotspräsentation Abschlusstechniken</p> <p>Methode: Erlebnisaktivierende Gruppenführung Gruppen-, Partner- &amp; Einzelarbeiten Geführte Gruppendiskussionen Aktive Übungen</p> <p>Trainer: André Höbing (osa)</p>	<p><b>Modul 6: Prüfung</b> <b><u>14./15.11.2024</u></b></p> <p>Inhalte: Präsentation der Hausarbeit Mündliche Prüfung (Kurzübung Handskizze) Übergabe der Diplome / Fototermin Besuch der Produktionsstätten HSK Workshop: Gedankenaustausch HSK mit den Diplomanden</p> <p>Methode: Präsentation durch die Teilnehmer Kleingruppen-, Partner- &amp; Einzelarbeiten Geführte Gruppendiskussionen Transferaufgaben</p> <p>Trainer: André Höbing (osa) Hanns-Christian Hofmann (SHK eG)</p>
--	---